



BACHELOR Chargé(e) d'Affaires Commerciales

- Elaborer la stratégie commerciale d'une structure, d'une entreprise
- · Concevoir le plan d'action commercial
- Développer des qualités de manager de proximité
- Assurer la planification, l'organisation et la mise en oeuvre du travail de l'équipe commerciale





L'alternance

Booster vos compétences avec une répartition entre le centre de formation (40%) et une entreprise d'accueil (60%). Formation entièrement financée par les entreprises



Les perspectives professionnelles

Responsable de magasin Adjoint(e) de direction / Assistant(e) Manager Manager commercial Responsable / Chef(e) de rayon, d'univers



La poursuite Lo d'études bac +5 en

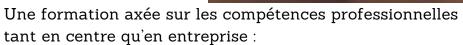
Management des ventes Commerce international Entrepreneuriat Gestion d'Entreprise



1 Rue Jeannot 54000 NANCY 03 83 35 35 15 - contactcfa@cdfnancy.fr - www.cdfnancy.fr



Programme: 500 h



- Organisation stratégique et fonctionnelle de l'unité commerciale
- Pilotage opérationnel des activités commerciales et de l'expérience client
- Management de l'équipe de vente

Modalités d'évaluation : etudes de cas, cas pratiques, mises en situation professionnelle, rédactions de dossiers et soutenances orales.

Conditions d'accès

Avoir obtenu une certification de niveau 5 ou avoir validé deux premières années d'enseignement dans les domaines de la vente, du marketing et du commerce.

Inscription

- Via la plateforme Parcoursup
- Ou sur dossier (disponible sur notre site)

Informations

Titre RNCP 37787 - Code NSF: 312 - Responsable commerce retail

Titre Certifié de niveau 6 enregistré au RNCP par décision du Directeur Général de France Compétences en date du 19/07/2023, délivrée sous l'autorité de l'ASCENCIA PARIS LA DEFENSE.

L'ensemble de nos titres RNCP peuvent se valider par bloc de compétences. La validation du titre prévoit le passage d'épreuves certifiantes, selon les modalités d'évaluation inscrites au référentiel.

La définition législative des blocs de compétences est prévue à l'art. L. 6113-1 du Code du travail.

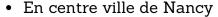


Les qualités pour réussir

• Sens de la négociation

- •
- Persévérance
- Capacités organisationnelles
- Sens de l'analyse
- Esprit d'initiative
- Autonomie





L'établissement

- 10 minutes de la gare
- Salles de restauration
- Foyers de détente, internat
- Salle de conférence
- Espace coworking
- Plateaux techniques













CFA Charles de Foucauld Pôle d'enseignement supérieur

1 Rue Jeannot 54000 NANCY

03 83 35 35 15 - contactcfa@cdfnancy.fr - www.cdfnancy.fr France Compétences: https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/37787/

