

BACHELOR RDMC

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT MARKETING ET COMMERCIALE

FORMATION EN APPRENTISSAGE

RNCP 34524 RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT ET
DU PILOTAGE COMMERCIAL

FÉVRIER 2022

DURÉE : 590 HEURES EN 1 AN
RYTHME : 2 JOURS EN FORMATION
3 JOURS EN ENTREPRISE

VOTRE PROFIL :

SI VOUS DÉCIDEZ DE SUIVRE UN BACHELOR MGE, IL VOUS EST RECOMMANDÉ D'AVOIR CERTAINS CENTRES D'INTÉRÊTS ET DE POSSEDER CERTAINES QUALITÉS INNÉES.
POUR QUE CETTE FORMATION SE DÉROULE DANS DE BONNES CONDITIONS, VOUS DEVREZ PAR EXEMPLE :

- ♥ ÊTRE COMBATIF(VE);
- ♥ AVOIR LE SENS DES RELATIONS ET DE LA NÉGOCIATION;
- ♥ ÊTRE ORGANISÉ;
- ♥ AVOIR DE LA CURIOSITÉ;
- ♥ AIMER LE TRAVAIL EN ÉQUIPE

PRÉREQUIS :

CETTE FORMATION EST OUVERTE À TOUT TITULAIRE SOIT TITRE DE NIVEAU 5 OU ÉQUIVALENT.

VOTRE FUTUR MÉTIER :

RESPONSABLE COMMERCIAL	CHARGÉ(E) DE MISSION
BUSINESS DEVELOPPER	CONSEILLER(E)
RESPONSABLE DES VENTES	ATTACHÉ(E) COMMERCIAL
CHEF DE PROJET	VENDEUR
CHARGÉ(E) DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL	

LA POURSUITE DES ÉTUDES :

MASTER MANAGER DE PROJET
MASTER MANAGER MARKETING ET DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE
MASTER EN INGÉNIERIE D'AFFAIRES



 COLLEGE
DE PARIS



 ASCENCIA
BUSINESS SCHOOL

GRATUIT EN APPRENTISSAGE POUR L'APPRENANT

COÛT CONTRAT CONFORMÉMENT AU RÉFÉRENTIEL [FRANCE COMPÉTENCES](#)

 RenaSup

 Qualiopi
processus certifié

 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

Par AFNOR Certification



COMPÉTENCES :

L'APPRENTISSAGE PENDANT VOTRE CURSUS VA VOUS PERMETTRE D'APPRENDRE, SELON LE [RÉFÉRENTIEL DU DIPLÔME](#), À :

- ♥ ANALYSER LES DONNÉES COMMERCIALES-MARKETING ET PARTICIPER À LA STRATÉGIE COMMERCIALE;
- ♥ DÉVELOPPER UN PORTEFEUILLE CLIENTS (BtoB, GRANDS COMPTES);
- ♥ PILOTER LA PERFORMANCE COMMERCIALE ET DÉPLOYER DES ACTIONS COMMERCIALES ET MARKETING CLIENT VIA DES CANAUX TRADITIONNELS ET DIGITAUX;
- ♥ ASSURER LE MANAGEMENT DE L'ÉQUIPE COMMERCIALE;
- ♥ A SUPERVISER LA MISE EN ŒUVRE DE LA POLITIQUE D'ACHAT, D'APPROVISIONNEMENT ET DE LOGISTIQUE.

ACCESSIBILITÉ :

L'ENSEMBLE DE NOS LOCAUX SONT ACCESSIBLES AUX PERSONNES HANDICAPÉES ET NOUS LES ACCUEILLONS SANS DISCRIMINATION POUR LEUR GARANTIR L'ÉGALITÉ DE LEURS DROITS ET DE LEURS CHANCES À ACCÉDER À UNE FORMATION ET À UNE QUALIFICATION VALIDANT LEUR PARCOURS.

[RÉFÉRENT HANDICAP](#)

CE QU'ATTENDENT LES ENTREPRISES :

LE RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT ET DU PILOTAGE COMMERCIAL SE PRÉSENTE, SOIT COMME UN MANAGER DE PROXIMITÉ ET INTERMÉDIAIRE QUI OCCUPE UNE PLACE DE PIVOT ENTRE LES ÉQUIPES OPÉRATIONNELLES ET LA DIRECTION GÉNÉRALE OU COMMERCIALE, SOIT COMME UN OPÉRATIONNEL DE LA VENTE RESPONSABLE D'UN SECTEUR, UNITÉ, GAMME OU TYPE DE CLIENTÈLE QUI ORGANISE EN TOUTE AUTONOMIE SON ACTIVITÉ POUR ATTEINDRE SES OBJECTIFS.

LE RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT ET DU PILOTAGE COMMERCIAL EST CAPABLE :

♥ DE DÉVELOPPER COMMERCIALEMENT LE PORTEFEUILLE CLIENTS ET LE CHIFFRE D'AFFAIRES SOIT PAR SES PROPRES VENTES (PÔLE RÉALISATION DE LA VENTE-NÉGOCIATION) SOIT PAR L'ENCADREMENT DE SON ÉQUIPE (PÔLE MANAGEMENT DES COMMERCIAUX).

♥ DE PILOTER L'ACTIVITÉ COMMERCIALE VIA LES CANAUX TRADITIONNELS ET DIGITAUX (PÔLE ANALYSE DE MARCHÉ ET PILOTAGE COMMERCIAL) POUR ANALYSER LES DONNÉES CHIFFRÉES ET TRADUIRE LES ORIENTATIONS STRATÉGIQUES DE LA DIRECTION EN DÉCISIONS COMMERCIALES OPÉRATIONNELLES DANS SON PÉRIMÈTRE DE RESPONSABILITÉ.

VENIR NOUS VOIR:

♥ **PAR LE TRAM DU RÉSEAU STAN** : TEMPO1, ARRÊT: CATHÉDRALE

♥ **DEPUIS LA GARE** : TRAM TEMPO1, DIRECTION ESSEY, ARRÊT CATHÉDRALE.

AU SEIN D'UNE ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE EXPÉRIMENTÉE ET ISSUE DU MILIEU PROFESSIONNEL, NOUS METTONS EN PLACE :

- L'ALTERNANCE DE MISES EN SITUATION, DE CAS PRATIQUES ET D'APPORTS THÉORIQUES
- DES ÉVALUATIONS TOUT AU LONG DE LA FORMATION (ORALE, ÉCRITE, PRATIQUE)
- UN EXAMEN BLANC

CANDIDATURE :

POUR POSTULER, VOUS DEVREZ VOUS INSCRIRE SUR DOSSIER GRÂCE À NOTRE SITE INTERNET, AVEC LE LIEN SUIVANT :

[HTTPS://CDFNANCY.YMAG.CLOUD/INDEX.PHP/PREINSCRIPTION/](https://cdfnancy.ymag.cloud/index.php/preinscription/)

LES INSCRIPTIONS SONT OUVERTES JUSQU'AU MOIS DE DÉCEMBRE, SANS CONVENTION DE RÉDUCTION DE CONTRAT.

LE DOSSIER EST VALIDÉ AU BOUT DE 24 À 48H ET CONDUIT À L'ACCOMPAGNEMENT POUR LA RECHERCHE D'ENTREPRISE.

Validation :

♥ OBTENTION DU DIPLÔME LORSQUE LE CANDIDAT OBTIENT UNE MOYENNE SUPÉRIEURE OU ÉGALE À 10/20 À L'ENSEMBLE DES ÉPREUVES AFFECTÉES DE LEUR COEFFICIENT.

♥ POSSIBILITÉ DE CONSERVER LE BÉNÉFICE DES NOTES SUPÉRIEURES À 10/20 PENDANT 5 ANS À COMPTER DE LEUR OBTENTION

CHARLES DE FOUCAULD

PÔLE D'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR CHARLES DE FOUCAULD

CFA FORELIS

1 RUE JEANNOT 54 000 NANCY

Tél : 03 83 35 35 15

Email : forelis@cdfnancy.fr

Qualiopi
processus certifié

■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

Par AFNOR Certification

SIRET : 78334256100017

ORGANISME DE FORMATION N° 41540129554